



## 春休みレポート

わか

2週間、春休みを頂いておりました。  
と言っても、母に自由な時間はほぼ無く。

4歳のエネルギーに振り回され、  
21時には子どもと一緒に爆睡する毎日でした。

起きた瞬間に、

「ご飯まだ？」

ご飯の片付け中に

「ねえ遊ぼ！」  
「ねえ公園行こ！」

洗濯中には、  
体感3秒に1回。

「ねえ、お母さん。」

(3秒)

「ねえ！見て！」

(3秒)

「ねえ！来て！」

(3秒)

「ねえ！まだ！（怒）」

(3秒)

「もう外行くからねー！」

(玄関ガタガタ開けようとする音)



ち、ちよっ！待て待て待て待てっ！  
頼むから待って...頼む！  
お願いします！！

と言っても、当然聞き入れてもらえず。

泥棒入った？って部屋のまま  
追いかけるしかなかったですね。

そんなこんなしてるうちに、

2度目の  
「ご飯まだ？」からループし、

3度目の  
「ご飯まだ？」

が来るわけです。

3歳の春こんなきつかったっけ！？  
と振り返ったら、去年は息子が入院してました。

=====  
3年間の睡眠不足を経て、ビジネスはじめた話

↓

[プロフィール - わか公式ブログ \(wakameblog.com\)](http://wakameblog.com)

=====

それを思うと健やかに育ってくれて  
感謝しかないです。

大変だったけど、  
貴重な時間を過ごせて、本当に幸せです。

ビジネス系の発信を見ていると、

一定期間、家族の時間よりも  
ビジネスを優先させないと成功できないとか、

寝る時間あったらもっと努力するべきだ。

というのも見かけますけどね、

私は、何よりも子供の成長と共に歩む事を1番に考えてます。

これは譲らないって決めてて。

もっと長い時間お預かりして、  
自分のビジネスの時間を増やすこともできるっちゃできますよ。

でも、3歳も4歳も、  
これからくる5歳も一度きりで戻ってきません。

一人っ子だし、苦勞して授かったからかもしれないけど、  
この時間は削らない。

それ以外をフルコミットする。

そう決めてやっています。

なので、悔いなしです。

そのうち、親を必要としなくなる時が来ると思うので、  
それまでは今のスタンスでやっていくつもりです ^^



さてさて、  
本題に入りますが、

こんな毎日で、  
P Cを開いた回数 0 回。  
ブログ更新 0 回。  
ラジオ更新 0 回。

労働時間は、ほぼ 0 です。

私がリアルのお店を開いていたとしたら、  
当然お客さんは0ですね。  
もちろん売上も0。

お店を開けることもできない訳ですから、  
スタートラインにも立てないです。

子どもとの時間を優先させる。

そう決めてもやっぱり不安でした。

実は冬休みに同じようにめーっちゃくちゃ放置して、  
やらかした過去があるんです・・・笑

それこそ、新規集客0、売上0でした！

まだまだ未熟な自動販売機だったんですね。

それに、自分も手を抜く方法が分からず、  
実家で少しでも作業したい！と思ったせいで、

思うように作業ができなくてイライラしてしまったり、  
納得いかないまま発信してしまったり。  
(完了主義でこれもありだな〜と今は思えます)

ダメマインド全開。

この反省を踏まえ  
今年に入ってから、

**自動販売機を強くする！**

この1点に集中してやってきました。

具体的に何をやったかというと、



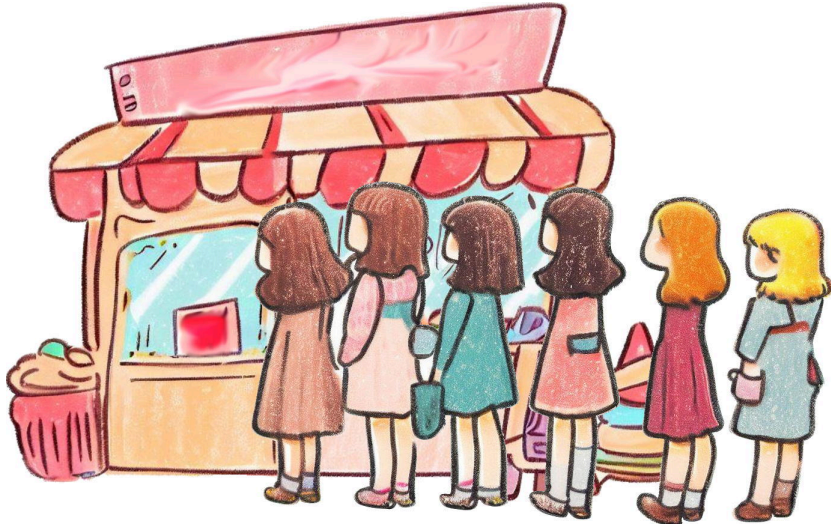
ステップメールの数を増やし、  
無料プレゼントを増やし、  
ラジオで資産をコツコツ積み上げました。

さて、この春、  
私の店はどうなったかというと・・・

結果として、

子どもと公園で鬼ごっこしている間も  
お花見しながらおやつを食べている間も

お客さまは  
私のお店に集まってくれました。



ほぼ放置したのにですよ。

そして、  
お客さまには  
私が作った「資産」が  
私の代わりに価値を提供してくれています。

メルマガ、ブログ、Xで、文章を。

ラジオでは、音声を。

youtubeで、動画を。

気力を振り絞って、最後のかけっこをしている16時も

お風呂上がりに裸で逃げ回る4歳児をとっ捕まえてる20時も

半分寝ながら絵本読んでる21時も

私がどんな状況にしろが  
「資産」たちが仕事してくれてる。

この安心感。

資産が少しずつ  
信頼に足る量になってきたのかなと思いました。

春休みの最後の日、

「スタエフを聞いていつも勇気を頂いております。」

なんて嬉しいメッセージがスマホに届きました。

嬉しかったですねー

わーラジオ頑張って良かったなあ・・・と  
お花見しながら、心から思いました。



(子どもに踏まれてボロボロのスタンスミス)

私が時間を擦り減らさなくても、

一度作った資産は  
何度でも、何人にでも  
価値を伝え続けてくれる。

これって最高じゃないですか??

ラクして稼げる魔法はない

だけど、

正しい方向に頑張ったら、  
ラクになる未来は手に入るなーって確信しました。

余談ですが、  
元々ナマケモノで、  
出来る事なら働きたくない！  
とすら思っていた私ですが、

こんな嬉しいメッセージを頂くうちに

もっと役に立つ発信したい！  
もっと喜ばれるモノを作りたい！

と空き時間は  
結構ストイックにやっています。笑

だけど、まったく苦痛じゃなくて。

なんなら、  
人と関わりたくない！  
コミュニティとか無理！  
なんて思っていた人が

お客さんとやり取りする事が  
楽しみのひとつに変わっています。

これも資産を積み重ねて、  
少しずつ自由な時間が出来てきたから  
思えたことですね。

私は、私のように

雇われで身体と心を擦り減らしてきた人

体調が思うようにならなくて、外に働きに出るのが不安な人

家事と育児と仕事に追われて、息つく間も無い人



そんな人が自由になるには  
コンテンツビジネスが最強だって  
思ってます。

自動販売機を作って、  
そこに商品を置く

私が5か月間やってきたことは  
これだけです。

### 『人を集めて、モノを売る』

ビジネスでは、これが出来れば売上が立つんですが、

これがネットを使えば、

### 『自動で人を集めて、自動でモノを売る』

が可能です。

自動販売機を組み立てるまでは、  
正直大変です。

でも諦めなければ、絶対に完成しますよ。

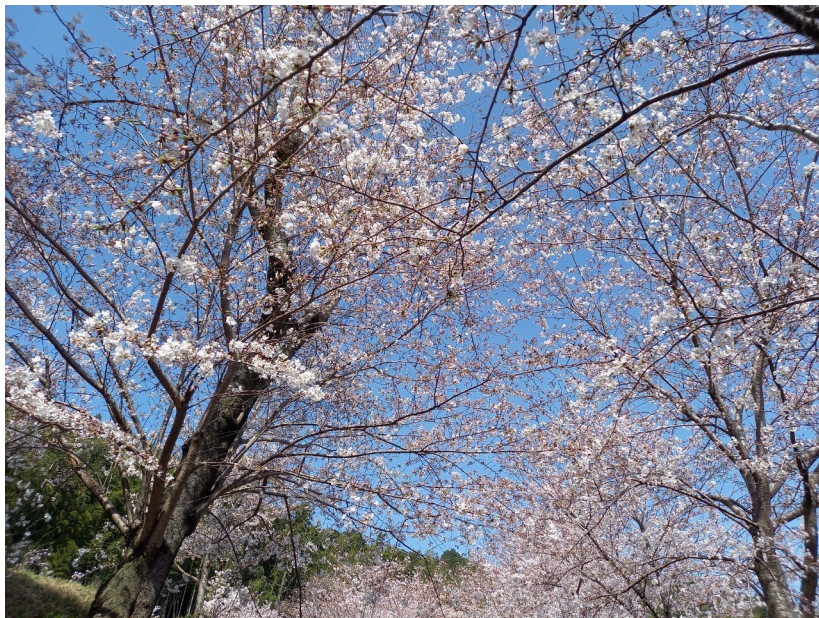


地道にコツコツ。  
一歩踏み出す勇気。

本当にこれだけ。

ただの主婦でもここまで来られたので、  
あなたにもチャレンジする価値はあるよ  
と伝えたいです。

そんな事を改めて思った春でした。



(写真のセンスがまるで無い)

P. S

【春キャンのご案内】

息子の夏休みまでの3か月、  
読者さん限定で

私の知識をフル稼働して、  
読者さんに成果を出してもらおう企画を考え中です。

セミナーなのか、コンサルなのか。  
自動販売機作りなのか。コンセプト設計なのか。  
集客なのか。売上なのか。

現時点では何も決まっています。

あえて決めず、  
読者さんのご要望を最大限に組んだモノにしたいなど。

というのは、  
読者さんの現在地もスタート地点も  
様々だなーと思ったからです。

お話を聞いて、  
一緒にロードマップを作って、3か月間私が一緒に走ります。

今のところ、そんなイメージでいます。

何からやっていいか分からない。  
継続できない。  
ちょっとした事で躓いてしまう。



そんな問題も、  
誰かと話すことで  
案外解決に向かったりするので、  
まずは、きっかけにしてもらえたらと思います。

ちょっと私と話してみたい。  
ここだけちょっと誰かに聞いてみたい。

そんな感じでもいいので、  
興味があれば、

こちらのメルマガにご登録頂けたら嬉しいです ^ ^  
(ちょっとしたアンケートがあります)

↓

[【春キャン】ご案内専用メルマガ \(my168p.com\)](https://my168p.com/p/r/mh0DKXVK)  
<https://my168p.com/p/r/mh0DKXVK>

※リソースに限りがあるので、ご案内なく募集終了する可能性があります。